

**ENTWICKELN SIE IHRE TRAINER-
PERSÖNLICHKEIT WEITER UND
BEGEISTERN SIE ANDERE FÜR SICH
UND IHRE IDEEN**

***Erfahren Sie für Trainings, Meetings
und Einzelgespräche***

- *wie Sie authentisch und überzeugend kommunizieren*
- *wie Sie sicher und professionell auftreten*
- *wie Sie Ihr Wissen begeisternd und mitreißend vermitteln*
- *wie Sie selbständig Trainings oder Besprechungen konzipieren*
- *wie Sie mit herausfordernden Situationen produktiv umgehen*
- *wie Sie motivierendes Feedback geben*
- *wie Sie Ihre Teilnehmer und Gesprächspartner zum TUN bewegen*



TRAIN THE TRAINER & CO

TRAININGSINHALTE

„IHR AUFTRITT BITTE!“: VERBALE SPRACHE, KÖRPERSPRACHE UND STIMME AUTHENTISCH AUF EINANDER ABSTIMMEN

- „Reden Sie nur oder versteht es der andere auch?“: rhetorische Sprachmittel wirkungsvoll einsetzen
- „Ich glaube dir und dem, was du sagst“: die Macht der Körpersprache kennenlernen und nutzen
- „Opernsänger oder Rocker? Wie stimmt es für Sie?“: Stimme bestimmt die Stimmung bei Ihnen, Ihren Teilnehmern und Ihren Gesprächspartnern
- „Bühne frei. Ich freu mich auf Sie!“: Mit Lampenfieber souverän umgehen

SELBSTÄNDIG PROFESSIONELLE TRAININGS KONZIPIEREN, DIE ZUM UMSETZEN MOTIVIEREN

- „Von der Planung bis zur Durchführung“: der roten Faden beim Trainingsdesign
- „Merk-würdig!“: lebenslange Lern- und Entwicklungslust ist genetisch veranlagt > gehirngerechte Wissensvermittlung und ein lebendiger Methodenmix können dieses enorme Potential ausschöpfen
- „Flipchart, Beamer & Co“: souverän mit Medien umgehen

SOZIAL KOMPETENT MIT HERAUSFORDERNDEN SITUATIONEN UMGEHEN

- „Du bist Du. Ich bin Ich. Und wir können miteinander.“: auf die unterschiedlichen Gesprächstypen gekonnt eingehen und wirkliches Interesse zeigen

FEEDBACK GEBEN UND NEHMEN

- eine Rückmeldung in ein Geschenk verwandeln und motivierend übergeben
- den Weg vom Sender zum Empfänger meistern: ewig wirksame Kommunikationsmodelle und –werkzeuge
- (Körper)Sprachliche Hilfen, damit Ihre Informationen und Wünsche klar beim Gesprächspartner ankommen und Sie gemeinsam Ziele erreichen
- „Meine Welt und Deine Welt. Wo treffen wir uns?“: verschiedene Wirklichkeitskonstruktionen und ihr kommunikatives Potential nutzen